

Mój Biznes za Granicą - materiały szkoleniowe

W wyniku prac powstał model wsparcia, w skład którego wchodzi 6 narzędzi:

- Pierwsze kroki przed rozpoczęciem działań eksportowych - checklista dla przedsiębiorcy.
- Roadmapa (Mapa wsparcia) - przewodnik dla przedsiębiorcy w formie checklisty.
- 6 modułów szkoleniowych wprowadzających do zagadnień związanych z działaniami eksportowymi.
- Mentoring.
- Networking i matchmaking.
- Instrukcje i rekomendacje do wdrażania powyższych narzędzi.

Program Mój biznes za granicą ma za zadanie wypełnić lukę w ofercie wsparcia działań eksportowych skierowanych do przedsiębiorców, ponieważ dostępne dotąd rozwiązania nie zaspokajają potrzeb firm, które już rozpoczęły przygotowania do wyjścia na rynki zewnętrzne lub rozwijają działalność eksportową w kolejnych regionach.

W ramach programu odbyły się dwie edycje 5-dniowych szkoleń dla przedsiębiorców, tzw. Akademii Biznesu, podczas których eksperci PAIH oraz organizacji partnerskich przekazali wiedzę reprezentantom firm oraz przeprowadzili z nimi warsztaty praktyczne.

Od 1 marca 2024 r. materiały szkoleniowe wypracowane w ramach programu są dostępne dla wszystkich zainteresowanych. Polska Agencja Inwestycji i Handlu udostępnia je nieodpłatnie jako efekty projektu Mój biznes za granicą.

Materiały do pobrania: [Mój Biznes za Granicą - materiały szkoleniowe - Trade.gov.pl](https://trade.gov.pl)